



PROCOLOMBIA

EXPORTACIONES TURISMO INVERSIÓN MARCA PAÍS

**¿CÓMO CALCULAR FÁCIL Y
CLARAMENTE LOS COSTOS DE
SU EXPORTACIÓN?**

OBJETIVOS



OBJETIVOS

- ❖ Conocer los aspectos clave que afectan los costos de una exportación.
- ❖ Identificar los conceptos básicos que intervienen en la logística y distribución física internacional (DFI).
- ❖ Conocer los Términos de Negociación Internacional (Incoterms), y como se relacionan con una oferta de exportación.
- ❖ Establecer cómo realizar una cotización internacional.



ANTES DE INICIAR...



COSTOS DE PRODUCCIÓN

**Módulo 1: ¿Qué es la administración de la
cadena de suministro (SCM)?**

**Subtitulado por:
ISCEA Latin America**

Fuente: ISCEA Latin America - https://www.youtube.com/watch?v=nS_OD8jmUug

COSTOS DE PRODUCCIÓN

El simulador de costos de producción es un sistema que facilita el costeo por producto a partir de la **metodología ABC**, en el cual podrá definir el valor por unidad comercial (precio de venta en fábrica).



¿POR DÓNDE EMPIEZO?



PASO A PASO



1. EL PRODUCTO



A TENER EN CUENTA



PRODUCTO:

Posición Arancelaria: 08.04.40.00.00
Nombre del Producto: Aguacate Hass

Referencia: AH002

Descripción:
Aguacate Hass
Calibre 22

Precio de Venta
Producto:
4.100 COP (Kilo)

Precio Unidad
de Venta:
41.000 COP
(Caja de 10
Kilos)

Posición Arancelaria: 64.03.91.90.00
Nombre del Producto: Calzado Industrial
para Hombre

Referencia: 714235

Descripción:
Calzado parte
superior de cuero

Precio de Venta
Producto:
250.000 COP
(Par)

Precio Unidad
de Venta:
2.500.000 COP
(Caja de 10
pares)



2. CANTIDADES



CANTIDADES DE EXPORTACIÓN



Mercado Nacional

?? %

1. ¿Cuánto quiere vender usted en el mercado internacional?
2. ¿Puede vender lo que le están pidiendo?
3. ¿Cuál es su capacidad de producción?
4. ¿Cuál es su cantidad mínima exportable?
5. ¿Cuál es su cantidad máxima exportable?
6. ¿Es viable para usted vender una unidad?



Mercado Internacional

?? %

CANTIDADES DE EXPORTACIÓN

	Aguacate Hass	Calzado Industrial
		
Unidad Comercial	Caja por 10 Kilos	Caja por 10 Pares
Pedido mínimo	Contenedor de 40´ Ref.	200 Cajas
Unidades totales	19.000 Kilos	2.000 Pares
Peso por Producto	500 gr	1000 gr
Peso por Unidad Comercial	10 Kg	10 Kg
Peso Total	19.000 Kg	2000 Kg

3. EMPAQUE Y EMBALAJE





Empaque

Empaque es todo producto fabricado que se utilice para contener, proteger manipular y distribuir mercancías en cualquier fase de la cadena.



Embalaje

Agrupa empaques primarios o secundarios para facilitar la manipulación y transporte.

Por ej: Cajas de cartón que contienen productos en empaques, sacos con productos al granel., etc.

Incluye materiales:
Amortiguamiento, elementos de fijación y compactación de la carga.

SISTEMA DE EMPAQUE



**Empaque
Primario
(Envase)**



**Empaque
Secundario
(Empaque)**

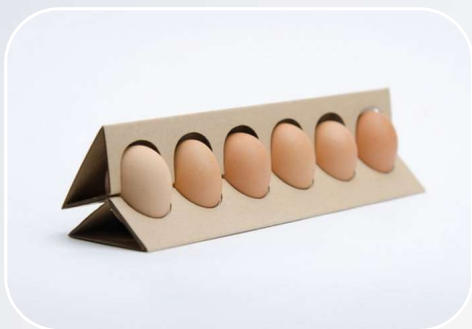


**Empaque
Terciario
(Embalaje)**

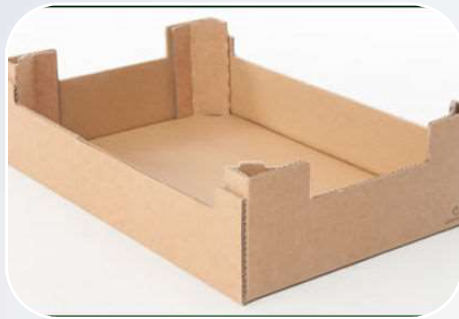


**Unidad de
Carga**

EJEMPLOS DE EMPAQUE Y EMBALAJE



EJEMPLOS DE EMPAQUE Y EMBALAJE



EJEMPLOS DE EMPAQUE Y EMBALAJE



FUNCIONES DEL EMPAQUE



FUNCIONES DEL EMPAQUE

FUNCIONES

PROTECCION

COMERCIAL

SOCIAL

Protección de riesgos:

- Físicos
- Mecánicos
- Químicos
- Térmicos
- Comerciales
- Tecnológicos

UNIDADES DE VENTA

Protección a:

- Producto
- Consumidor
- Productor
- Distribuidor
- Almacenador
- Transportador
- Asegurador
- Estado

UNIDADES DE DISTRIBUCION

FUNCIONES DEL EMPAQUE

FUNCIONES

PROTECCION

COMERCIAL

SOCIAL

El empaque representa:

- Estrategia comercial de competitividad
- Herramienta de posicionamiento del producto
- Permite detectar la preferencia del consumidor por un producto "bien presentado"

Qué es "bien presentado"?

- Que conserve el producto
- Que permita usarlo cómoda y adecuadamente
- Agradable en su presentación
 - ✓ Buen material
 - ✓ Buena forma
 - ✓ Adecuada cantidad
 - ✓ Buen precio
 - ✓ Cómodo de manipular

FUNCIONES DEL EMPAQUE

FUNCIONES

PROTECCION

COMERCIAL

SOCIAL

El empaque debe representar:

(HUMANA)

- Seguridad en la salud del usuario
- Mejor precio de compra
- Aumento de calidad de vida
- Diferentes opciones según ingresos y tamaño grupo familiar

(AMBIENTAL)

- Reducción de materiales empleados
- Recuperación de éstos
- Reciclaje
- Prohibiciones de uso



REGLAS DE ORO

Inmovilice
bien el
Producto

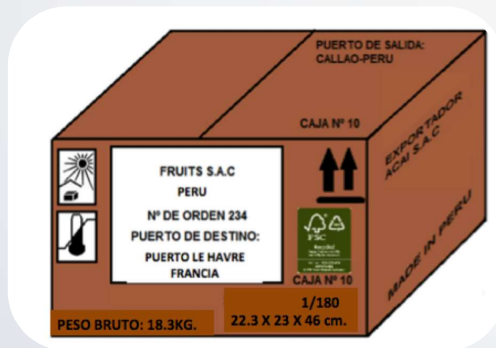
Amortigüe
el Producto

Aísle el
Producto

EMPAQUE: MARCADO

Los símbolos o etiquetas se utilizan con el fin de disminuir averías a la carga colocados directamente sobre su embalaje.

Los símbolos informan a quienes manejan la carga sobre condiciones de la mercancía y del embalaje. **ISO 780/99**



Marcas Estándar



Marcas Informativas

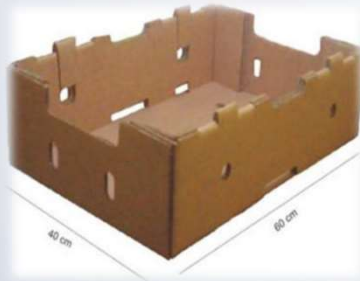


Marcas de Manipuleo

EJEMPLOS:



Fruta Fresca
(con o sin
sticker)



Caja de
Cartón
por 4 ó 10
kg,

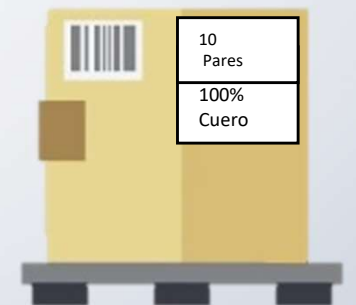
Par de
zapatos
en bolsa



Caja de
Cartón por
par



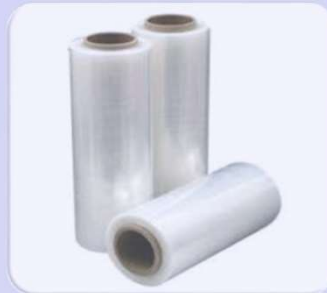
Caja de
Cartón
Corrugado



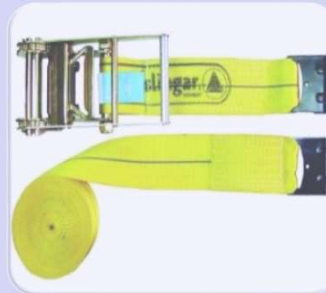
COSTOS QUE INTERVIENEN EN EL EMBALAJE



Pallet



Plástico



Zuncho



Mano de obra



Manipuleo local exportador: montacargas contratado

UNITARIZACIÓN



Es el agrupamiento de uno o más Ítems de carga general, que se movilizan como unidad indivisible de carga.



La paletización y la contenerización constituyen las modalidades más comunes de unitarización de la carga.

TIPO DE CARGA

CARGA GENERAL

Comprende una serie de productos que se transportan en cantidades pequeñas y está compuesta de artículos individuales

Carga unitarizada

Está compuesta de artículos individuales, tales como cajas, paquetes, o carga suelta agrupados en unidades como eslingas, paletas y contenedores

Carga convencional

Bienes sueltos o individuales, manipulados y embarcados como unidades separadas. Ejemplo: paquetes, sacos, cajas, tambores, etc.

CARGA AL GRANEL

Cargas que se transportan sin el uso de embalajes o empaque. Comprende una serie de productos que se transportan en grandes volúmenes

Gráneles solidos

- Minerales
- Cereales
- Productos químicos

Gráneles líquidos

- Petróleo
- Combustibles
- Productos químicos
- Gases líquidos
- Licores

CLASIFICACIÓN DE CARGA SEGÚN SU NATURALEZA

CARGA PERECEDERA

Productos que sufren una degradación normal en sus características físicas, químicas y microbiológicas.

- Frutas y verduras
- Productos cárnicos
- Productos marinos
- Flores y follajes

CARGA FRÁGIL

Productos que requieren de un manejo especial en relación con el embalaje, transporte y manipuleo.

Están clasificados según el grado de sensibilidad: Muy sensible, sensible, baja sensibilidad e insensible

CARGA PELIGROSA

Cargas que por su naturaleza pueden propender peligros para la seguridad de la vida, la contaminación o la naturaleza de otras cargas.

Está compuesta de productos peligrosos, tóxicos que presentan características explosivas, combustibles, oxidantes, venenosas, radioactivas o corrosivas

EJEMPLOS DE UNITARIZACIÓN



Carga suelta



Carga paletizada

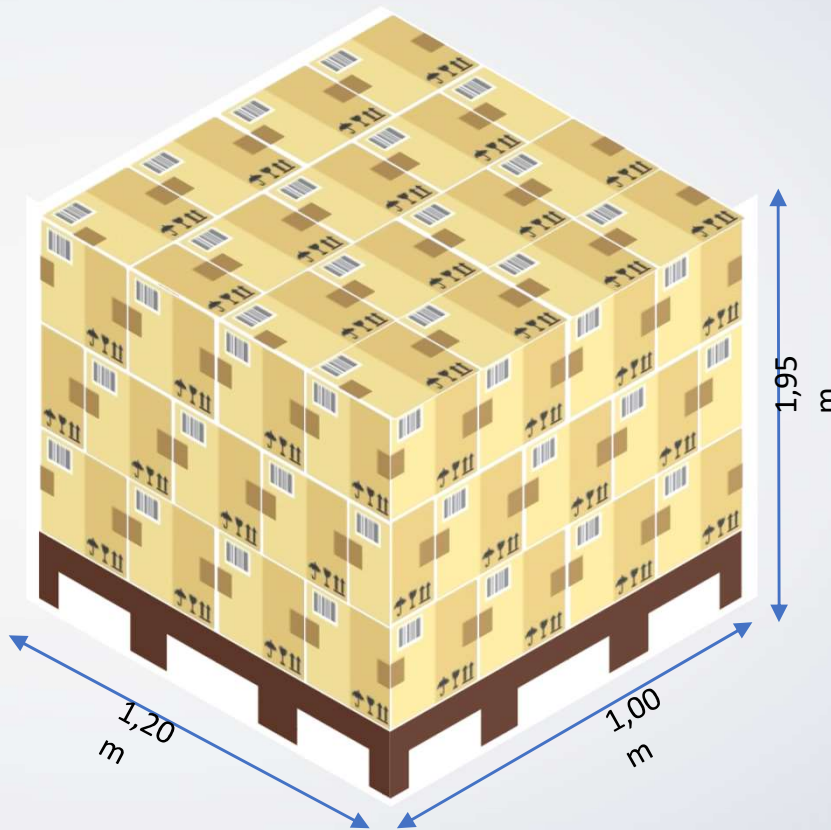
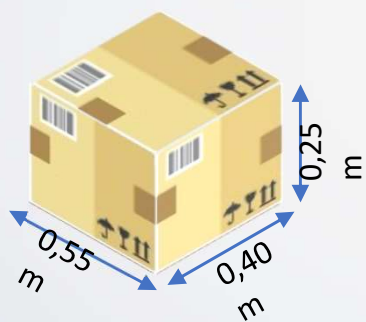


Contenedor



Bolsas o eslingas

EJEMPLOS DE UNITARIZACIÓN



EJEMPLOS DE UNITARIZACIÓN CONTENEDORES

<p>20' Dry Freight Container</p> <p>Payload: 38,600 lbs. 17,508 kgs.</p> <p>Cubic Capacity: 1,164 cu. ft. 32.96 cbm.</p> <p><u>Interior Specifications</u> Length: 19' 5" Width: 7' 8 3/8" Height: 7' 9 5/8"</p> 	<p>40' High Cube Container</p> <p>Payload: 45,200 lbs. 20,502 kgs.</p> <p>Cubic Capacity: 2,700 cu. ft. 76.46 cbm.</p> <p><u>Interior Specifications</u> Length: 39' 3/8" Width: 7' 8 3/8" Height: 8' 8"</p> 
<p>20' Open Top Container</p> <p>Payload: 38,100 lbs. 17,282 kgs.</p> <p>Cubic Capacity: 1,126 cu. ft. 31.88 cbm.</p> <p><u>Interior Specifications</u> Length: 19' 5" Width: 7' 8 1/8" Height: 7' 9 5/8"</p> 	<p>40' Open Top Container</p> <p>Payload: 45,250 lbs. 20,525 kgs.</p> <p>Cubic Capacity: 2,295 cu. ft. 64.99 cbm.</p> <p><u>Interior Specifications</u> Length: 39' 6 1/8" Width: 7' 8 3/4" Height: 7' 5 7/16"</p> 
<p>20' Collapsible Flat Rack</p> <p>Payload: 39,160 lbs. 17,762 kgs.</p> <p><u>Interior Specifications</u> Length: 19' 6" Width: 7' 5" Height: 6' 9 3/4"</p> 	<p>40' Collapsible Flat Rack</p> <p>Payload: 55,600 lbs. 25,219 kgs.</p> <p><u>Interior Specifications</u> Length: 39' 7" Width: 8' 0" Height: 6' 9 3/4"</p> 
<p>20' Reefer Container</p> <p>Payload: 38,118 lbs. 17,290 kgs.</p> <p>Cubic Capacity: 950 cu. ft. 26.90 cbm.</p> <p><u>Interior Specifications</u> Length: 17' 10" Width: 7' 4 1/16" Height: 7' 3 1/2"</p> 	<p>40' High Cube Reefer Container</p> <p>Payload: 57,120 lbs. 25,909 kgs.</p> <p>Cubic Capacity: 1,942 cu. ft. 54.99 cbm.</p> <p><u>Interior Specifications</u> Length: 38' 0" Width: 7' 6" Height: 8' 4"</p> 

MANUAL DE EMPAQUE Y EMBALAJE

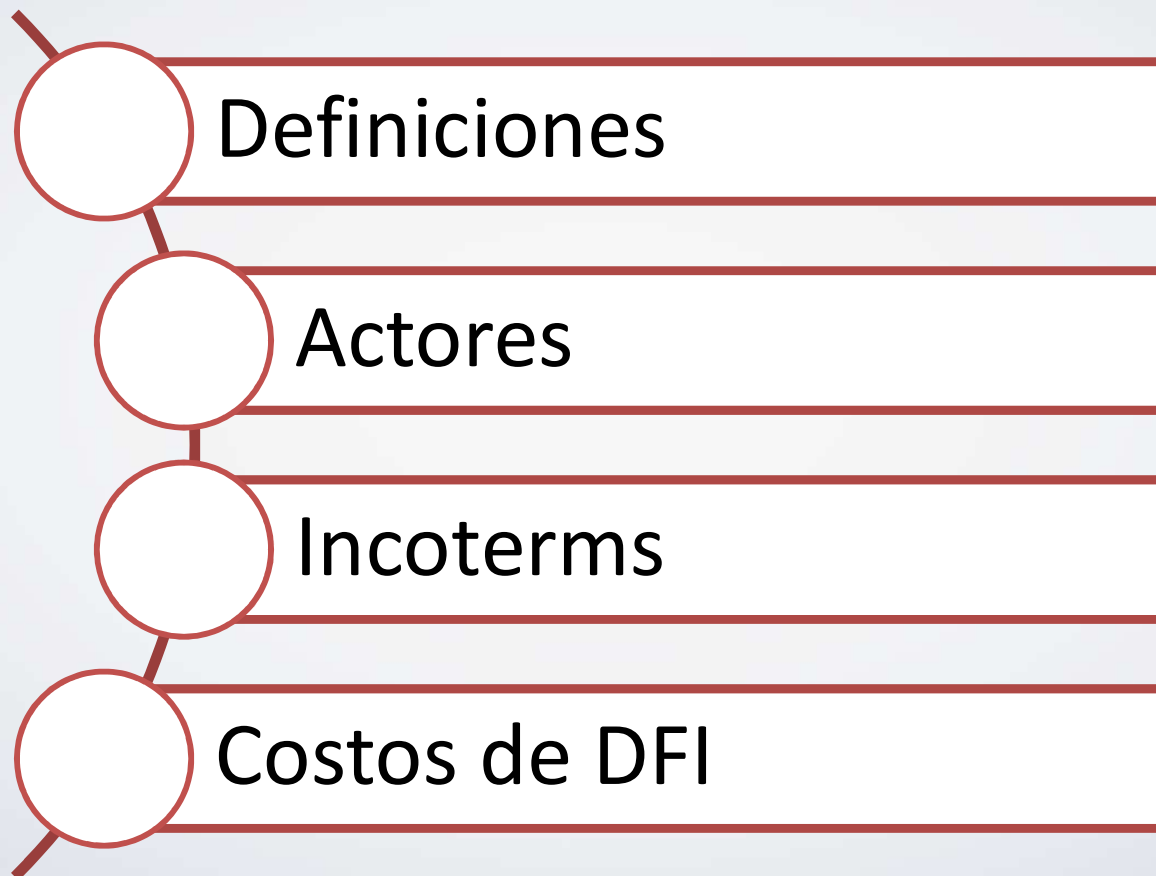


<http://www.procolombia.co/publicaciones/manual-de-empaque-y-embalaje-para-exportacion>

4. COSTEO Y LOGÍSTICA



COSTEO Y LOGÍSTICA



DEFINICIONES



LOGÍSTICA

Proceso de planificar, implementar y controlar el flujo hacia atrás y hacia delante, físico y documental y el almacenamiento eficaz y eficiente de los bienes, servicios e información, desde el lugar origen hasta el lugar de consumo, con el propósito de satisfacer los requerimientos de los clientes.



LOGÍSTICA INTERNACIONAL

Es el proceso que involucra el control de las materias primas, producto terminado, información y dinero, a través de la cadena de abastecimiento desde la producción hasta la entrega, bajo parámetros de óptima: calidad, costo razonable, entrega justo a tiempo y satisfacción del cliente.

DEFINICIONES



OBJETIVOS DE LA LOGISTICA

- ✓ Colocar los bienes y servicios requeridos en el lugar adecuado, en el momento preciso y en las condiciones deseadas, contribuyendo lo máximo posible a la rentabilidad de la empresa.
- ✓ Satisfacer la demanda en las mejores condiciones de servicio, costo y calidad, a través de la gestión de los medios para alcanzar este objetivo (superficies, medios de transportes, informática...) y moviliza tanto los recursos humanos como los financieros.
- ✓ Garantizar la calidad de servicio, al menor costo posible mejorando así el margen de beneficio de la compañía.
- ✓ Ser eficiente en la operación (ejecución) , la táctica (organización) y la estrategia (planeación, prospectiva).

DEFINICIONES



DISTRIBUCION FÍSICA INTERNACIONAL (DFI)

Se refiere a las actividades que se requieren para el desplazamiento de carga desde el lugar de producción o manufactura en el país de origen, hasta el lugar de entrega pactado con el cliente en el país de destino, bajo parámetros de óptima calidad, costo razonable y entrega justo a tiempo que se traduce en la satisfacción del cliente.

Debe tener en cuenta que una buena logística no necesariamente es la más barata, sino la que responde a las expectativas del cliente.

ASPECTOS A LOS QUE EL SISTEMA DEBE DAR RESPUESTA:

Transporte óptimo (Tiempo, costo, calidad).

Negociación de los instrumentos financieros.

Obtención de una cobertura de seguros.

Cumplimiento de trámites.

Embalaje y etiquetado del producto.

El servicio postventa.

Entre otros.

ACTORES Y PROVEEDORES DE LA DFI:

PAÍS DE ORIGEN (EXPORTACIÓN)						TRÁNSITO (FRONTERA)		PAÍS DE DESTINO (IMPORTACIÓN)			
											
Modo de Transporte	Empaque y Embalaje	Cargue	Transporte en país de origen	Aduana de Exportación	Manipulación en origen	Transporte Internacional	Seguro	Manipulación en destino	Aduana de Importación	Transporte en país de destino	Entrega al comprador

ACTORES Y PROVEEDORES DE LA DFI:

PAÍS DE ORIGEN (EXPORTACIÓN)					
					
Modo de Transporte	Empaque y Embalaje	Cargue	Transporte en país de origen	Aduana de Exportación	Manipulación en origen
PROCESO		ACTOR			
Mercancía empacada		<input type="checkbox"/> Proveedor de empaque <input type="checkbox"/> Operador logístico			
Mercancía en la bodega		<input type="checkbox"/> Operación de manipuleo <input type="checkbox"/> Centros distribución <input type="checkbox"/> Zona franca			
Transporte		<input type="checkbox"/> Transportista			
Formalidad aduanera		<input type="checkbox"/> Agente de aduana			
Gastos de manipulación en origen		<input type="checkbox"/> Sociedad portuaria <input type="checkbox"/> Operadores portuarios <input type="checkbox"/> Autoridades de control			

ACTORES Y PROVEEDORES DE LA DFI:



PROCESO	ACTOR
Transporte Internacional	<ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> Agente de carga – Aéreo<input type="checkbox"/> Agente marítimo – marítimo<input type="checkbox"/> Empresa de transporte terrestre<input type="checkbox"/> Naviera
Seguro	<ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> Agente de seguros

ACTORES Y PROVEEDORES DE LA DFI:

PAÍS DE DESTINO (IMPORTACIÓN)			
			
Manipulación en destino	Aduana de Importación	Transporte en país de destino	Entrega al comprador
PROCESO		ACTOR	
Gastos de manipulación en destino		<input type="checkbox"/> Sociedad portuaria <input type="checkbox"/> Operadores portuarios <input type="checkbox"/> Autoridades de control	
Formalidad Aduanera		<input type="checkbox"/> Agente de aduana	
Transporte		<input type="checkbox"/> Transportista	

¿Qué debo tener en cuenta para calcular el valor final de la exportación, y dar respuesta a mi cliente?



PRECIO DE EXPORTACIÓN

Precio de venta que permite al exportador recuperar los costos y gastos (Industriales, administrativos, financieros y de DFI vinculados con la exportación) más un margen de utilidad “razonable”.



A TENER EN CUENTA EN COSTOS DE DFI



Los costos de DFI no se representan en un porcentaje estimado del valor final de producto sino que deben ser evaluados en términos de competitividad, oportunidad de entrega y satisfacción del Cliente. Determinan la rentabilidad de una operación de comercio internacional.

COSTOS DE LA DFI

- Empaque y Embalaje ✓
- Unitarización ✓
- Agentes
- Documentación
- Bancario
- Manipuleo Local del Exportador
- Transporte
- Seguro
- Almacenamiento
- Manipuleo Pre-embarque
- Manipuleo Embarque

Costos Directos



- Administrativos
- Capital Inventario

Costos Indirectos



COSTOS DE LA DFI: AGENTES



- ❖ Normas Regulatorias
- ❖ Capacidad
- ❖ Infraestructura
- ❖ Idoneidad
- ❖ Especialidad
- ❖ Agente de Aduana
- ❖ Agente de Carga
- ❖ Agente Marítimo

¿QUE ME COTIZA CADA AGENTE?



Agente de Aduana

- Documentos de Exportación: Declaraciones de exportación, planilla de ingreso, certificado de origen, certificado vistos buenos en VUCE.
- Tarifa Ad Valorem.



Agente de Carga

- Flete Aéreo y Terrestre, y recargos en flete.
- Cargos en Origen.
- Documentos de Transporte Aéreo y Terrestre.



Agente Marítimo

- Flete Marítimo y recargos en flete.
- Cargos en Origen.
- Documentos de Transporte Marítimo.

DIRECTORIO DE DISTRIBUCION FÍSICA INTERNACIONAL

1



2



3

Bienvenido(a) , usted ha ingresado como Estudiante | [Salir](#)

Buscador de empresa

Directorio DFI- Búsqueda

Identificación tributaria (Nit):

Nombre (Razón Social):

Certificación o Autorización:

Clase de servicio:

Tipo de servicio:

País:

Ciudad:

Seleccione al menos un campo para realizar la búsqueda

<http://www.colombiatrade.com.co/herramientas/dfi-directorio-de-distribucion-fisica-internacional>

COSTOS DE LA DFI: DOCUMENTACIÓN

- ❖ Exigencias
- ❖ Exactitud
- ❖ Claridad
- ❖ Consistencia

- ❖ Documentos Soporte:

- ❖ Factura Comercial
- ❖ Lista de Empaque
- ❖ Certificado de Origen
- ❖ Vistos Buenos



COSTOS DE LA DFI: BANCARIO



- ❖ Condiciones de Venta
- ❖ Instrumentos
- ❖ Infraestructura
- ❖ Tipo de Intermediario

COSTOS DE LA DFI: MANIPULEO LOCAL DEL EXPORTADOR

Hace referencia al costo que debe calcular la empresa vendedora para cargar las mercancías al medio de transporte en caso de que así se estime con el comprador, o para movilizarla dentro de sus instalaciones.



Tipo de
Carga

Modo de
Transporte

Maniobra

Mano de
Obra

Equipo de
Carga

COSTOS DE LA DFI: TRANSPORTE HASTA EL PUNTO DE EMBARQUE



- ❖ Carga: LCL o FCL?
- ❖ Volumen
- ❖ Peso
- ❖ Tiempo
- ❖ Rutas
- ❖ Costo

COSTOS DE LA DFI: TRANSPORTE HASTA EL PUNTO DE EMBARQUE



Condición Full Container Load (FCL). Las cargas son embarcadas, estibadas y contadas en el contenedor por cuenta y responsabilidad del usuario. En este caso el transportador o el agente reciben el contenedor con la carga ya embalada.



Condición Less Container Load (LCL). Las cargas son embarcadas, estibadas y contadas en el contenedor, por cuenta y responsabilidad de la línea naviera, esta operación se efectúa en el lugar designado por la compañía naviera. En este caso el transportador o el agente reciben las piezas de diferentes exportadores para ser consolidadas.

COSTOS DE LA DFI: TRANSPORTE HASTA EL PUNTO DE EMBARQUE

De acuerdo con las condiciones de infraestructura y servicios que se presentan en cada país, el transporte hasta el punto de embarque internacional.

Acuática:

- Fluvial Por vías navegables interiores
- Lacustre: Por lagos o lagunas
- Marítima: Por cabotaje, entre puertos del mismo país y luego se trasborda a otro medio internacional

Aérea:

Por avión: Entre aeropuertos del mismo país y luego se trasborda a otro modo

Terrestre:

- Por carretera
- Por ferrocarril
- Por oleoductos

Intermodal:

Combinación de más de dos modos de transporte para poner el producto en el punto de embarque internacional

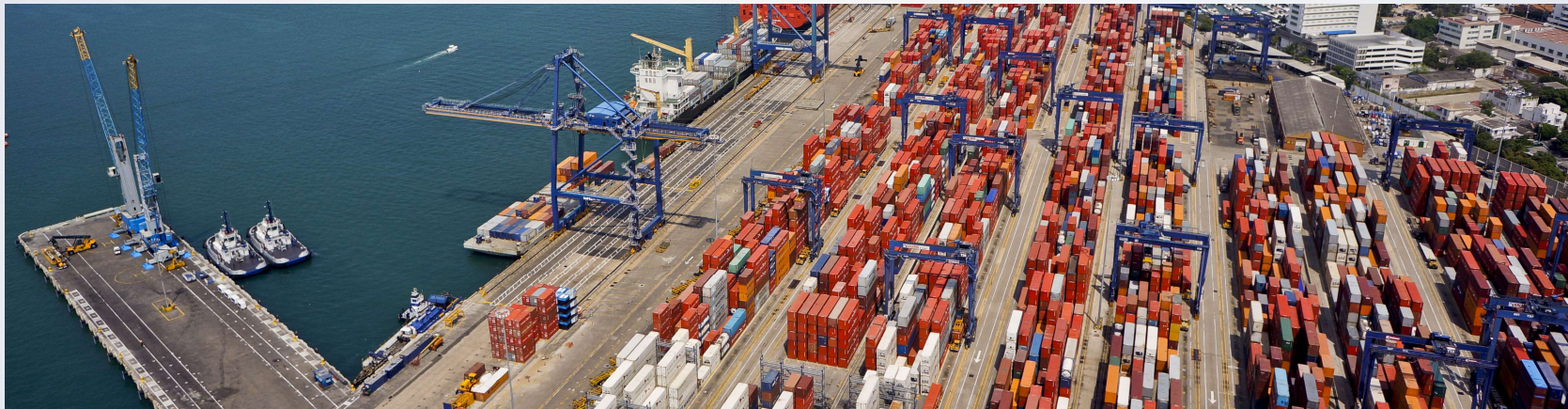
COSTOS DE LA DFI: SEGUROS



- ❖ Tipo de Carga
- ❖ Siniestralidad
- ❖ Ruta
- ❖ Modo de Transporte
- ❖ Cobertura
- ❖ ¿Quién Paga?

COSTOS DE LA DFI: ALMACENAMIENTO

El almacenaje es el acopio ordenado de la carga en un sitio adecuado, bajo los parámetros técnicos que exige la mercancía, donde debe permanecer en condiciones apropiadas de seguridad para su posterior embarque.



- Un almacén bajo control aduanero (no siempre es obligatorio este control).
- En el terminal de embarque.
- Un depósito de una almacenadora.
- Depósitos especiales de acuerdo con los requerimientos de las mercancías.
- Bodegas de consolidadores.
- Entre otros

COSTOS DE LA DFI: MANIPULEO PREEMBARQUE Y EMBARQUE



Pre embarque

- Son los movimientos y/o manejos que se realizan a la carga antes y después del transporte dentro del país exportador, algunos puede ocasionar costos y tiempos adicionales:
- Descarga del vehículo en el lugar de pre embarque:
Mano de obra y equipo
 - Costos que se generan en el lugar de pre embarque:
Puerto, aeropuerto, terminales terrestres
 - Uso de instalaciones para la movilización de l carga



Embarque

- Hace referencia a la actividad de tomar la carga desde la losa del muelle al barco, avión o al medio de transporte internacional principal

LINEA DE TIEMPO DFI EN ORIGEN





Genera Costo

PLANEACIÓN DE LA PRODUCCIÓN



Orden de Pedido



Planeación Producción

Fecha Entrega de Mercancía



Elaboración documentos a puerto y aduana



Selección Operador logístico y aduanero



Registro ante Policía Antinarcóticos

Alistamiento Carga



PLANEACIÓN DEL CARGUE



Solicitud reserva en medio de transporte internacional

EXPORTADOR

Fecha llegada del buque/avión a puerto / aeropuerto



Confirma reserva en medio de transporte internacional

AGENTE DE CARGA

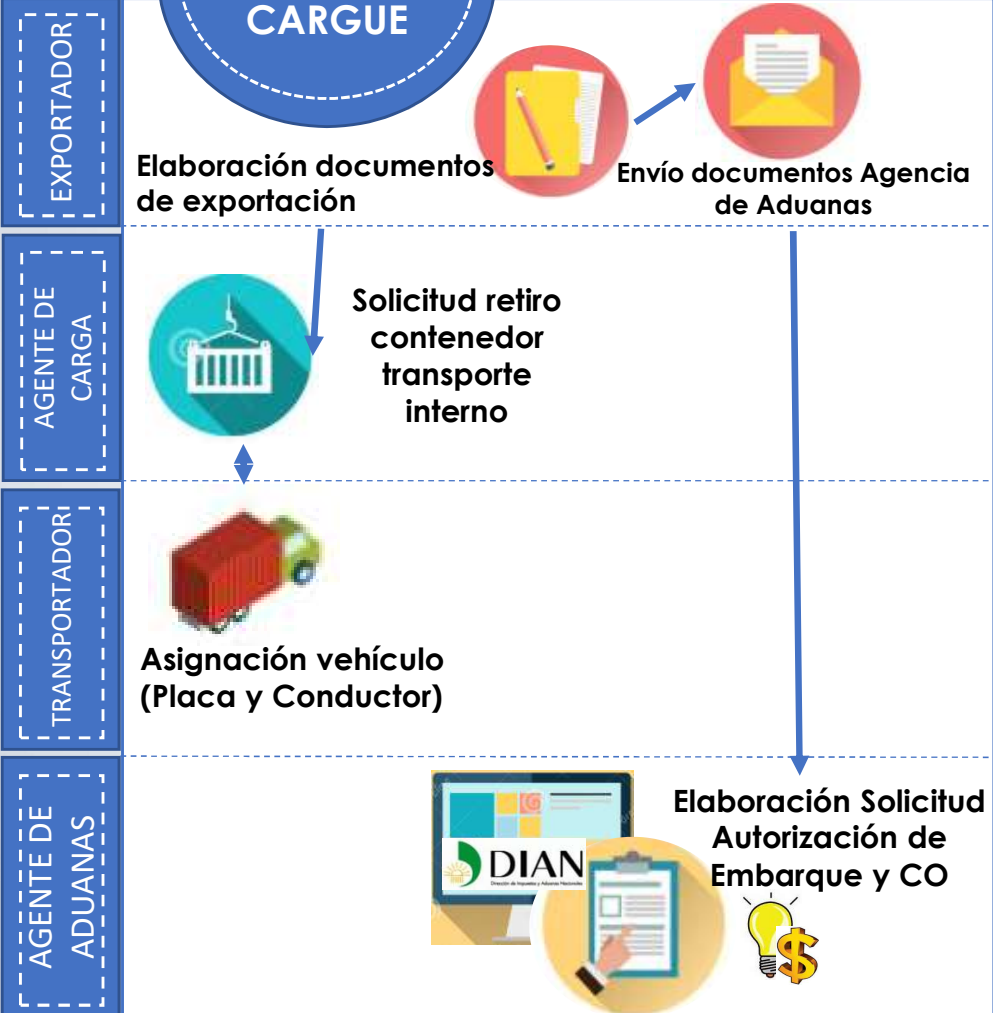
EXPORTADOR



Genera Costo

PREVIO AL CARGUE

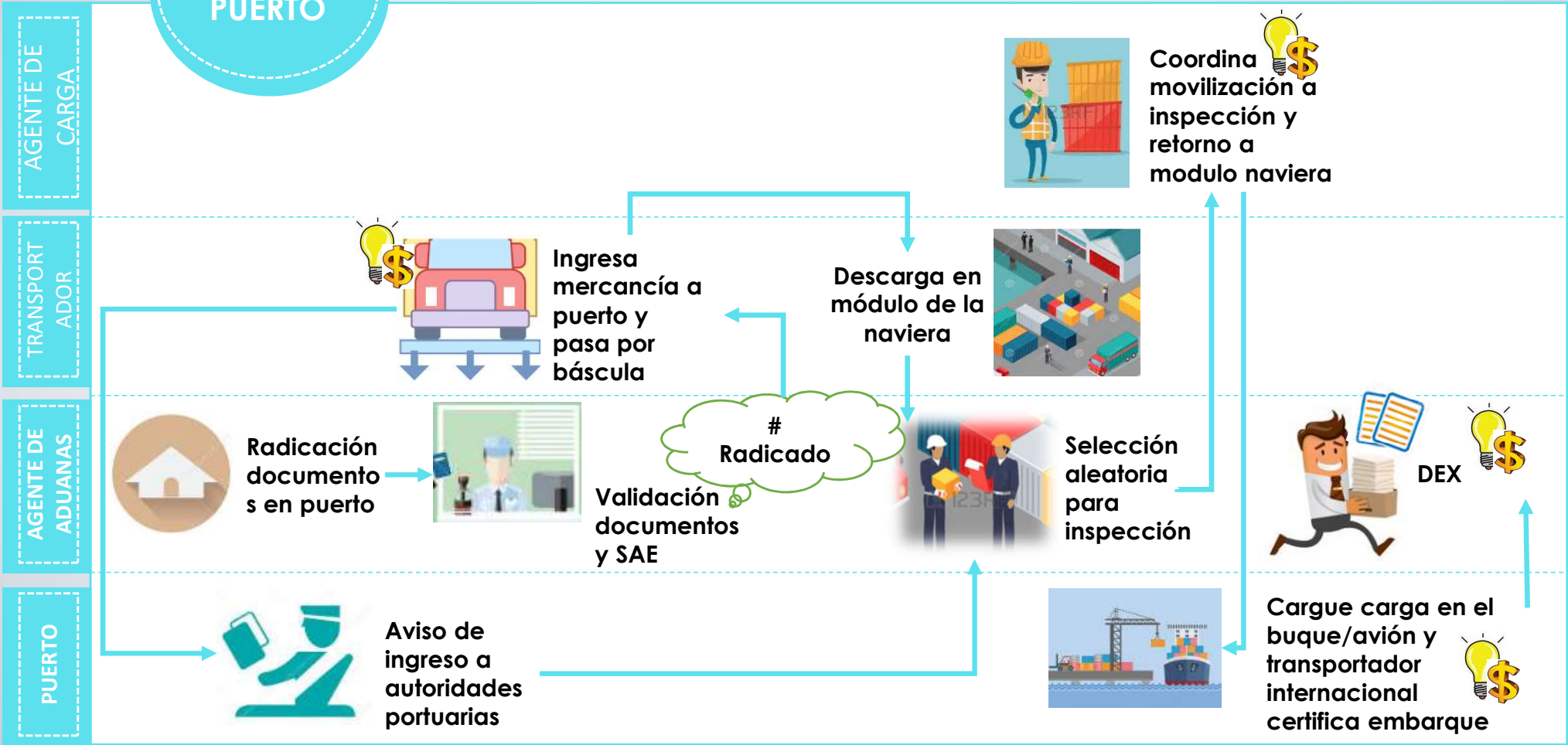
CARGUE



EN
PUERTO



Genera Costo



A collection of fresh fruits including avocados, tomatoes, passion fruits, and dragonfruit. The fruits are arranged on a light blue background. A dark blue horizontal band is overlaid across the middle of the image, containing the text 'CADENA DE FRIO' in white, bold, uppercase letters.

CADENA DE FRIO

Pre enfriamiento



Métodos para bajar en forma rápida la temperatura de los frutos hortofrutícolas para reducir el calor del campo y desacelerar el proceso de maduración.

Almacenamiento



Se debe garantizar la conservación de la temperatura durante toda la cadena de frío.

Transporte



Es necesario que el transporte permita el control de la temperatura, niveles de CO₂, humedad indicados.



Almacenamiento debe ser sobre estiba



Registro diario de temperatura



Método PEPS de rotación



Liberar espacio en el contenedor para la circulación del aire



Frutas y hortalizas con características similares de almacenamiento

http://www.procolombia.co/ruta-exportadora/sites/default/files/documentos/Cartilla%20_Cadena%20_de%20_frio_2016.pdf

COSTO ADMINISTRATIVO

Son los costos indirectos en los que se incurren para llevar a cabo todas las operaciones relacionadas con la exportación e importación de mercancías.

- Costo del tiempo empleado en la gestión de la exportación: personal de exportación, área financiera y administrativa.
- Comunicaciones y desplazamientos efectuados en actividades de la cadena de la DFI
- Gestión durante el período comprendido entre la preparación de embarque hasta la entrega al importador



CAPITAL INVENTARIO

- Costos financieros que representa el valor total del embarque, calculados sobre el valor EXW del producto, a la tasa de interés de la moneda utilizada para el análisis.
- Incluye el tiempo entre los lugares de embarque y desembarque del país de origen al país de destino, incluyendo almacenamientos intermedios y trasbordos. (días calculados en la matriz).
- Formula:

$$CI = \frac{(\text{Valor EXW} + \text{TCl} + \text{CA}) * \text{TI}\% * \text{Días de tránsito}}{360}$$

TCl: Total costos indirectos
CA: Costos administrativos
TI%: Tasa de interés anual

TRÁNSITO INTERNACIONAL

Se refiere al transporte requerido para la movilización de la carga en el trayecto internacional, transporte marítimo, aéreo, terrestre o fluvial.



RUTAS Y TARIFAS DE TRANSPORTE

1



2



3



<http://www.colombiatrade.com.co/herramientas/rutas-y-tarifas-de-transporte>



COSTOS DEL PAÍS IMPORTADOR



- ❖ Manipuleo desembarque.
- ❖ Transporte Convenido Comprador
- ❖ Almacenamiento
- ❖ Seguro
- ❖ Documentación
- ❖ Aduaneros (Impuestos)
- ❖ Agentes
- ❖ Bancarios
- ❖ Intermediarios Comerciales

¿QUÉ OTROS ASPECTOS DEBEMOS TENER EN CUENTA EN ESTE PUNTO?



TASA DE CAMBIO

- A negociar con el banco?
- Según el comportamiento de mercado?



TERMINO DE NEGOCIACION INTERNACIONAL - INCOTERMS

INCOTERMS

Las reglas INCOTERMS® explican un conjunto de términos comerciales de tres letras, que reflejan usos entre empresas en los contratos de compra venta de mercancías.

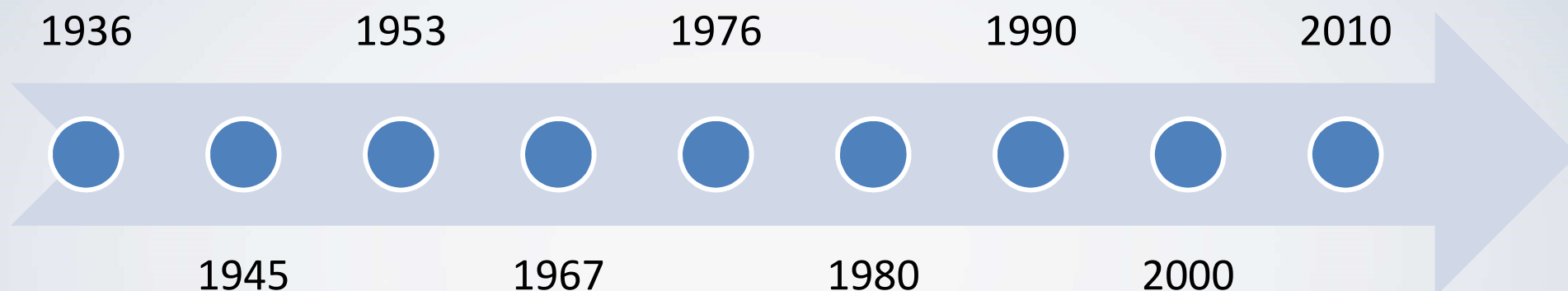
Las reglas Incoterms® describen principalmente las tareas, costos y riesgos que implica la entrega de mercancías de la empresa vendedora a la compradora.²





Incoterms[®] 2010

by the International Chamber of Commerce (ICC)



Los INCOTERMS[®] 2010 entraron en vigencia el 1 de enero de 2011

La versión de INCOTERMS[®] a utilizar debe ser acordada entre las partes y especificada en el contrato de compra venta internacional.

INCOTERMS

Los Incoterms ® determinan:

Momento
de la
transferencia
de riesgos de
la carga

Lugar de
entrega de
la mercancía

Quién
contrata y
paga los
gastos

Documentos
que tramita
cada parte y
su costo.

INCOTERMS - CATEGORIAS

INCOTERMS® GRUPO 1

TODO TIPO DE TRANSPORTE INCLUIDO EL MULTIMODAL



EXW: En Fábrica
(lugar convenido)



FCA: Libre Transportista
(lugar convenido)



CPT: Transporte pagado hasta
(lugar de destino convenido)

CIP: Transporte y Seguro pagado hasta
(lugar de destino convenido)



DDP: Entregada Derechos pagados
(lugar de destino convenido)

DAP: Entregado en punto convenido
(lugar de destino convenido, sin descargar)

DAT: Entregado en Terminal (incluido descargue)

INCOTERMS - CATEGORIAS

INCOTERMS® GRUPO 2

TRANSPORTE MARITIMO Y VIAS NAVEGABLES INTERIORES



FAS: Franco al Costado del Buque

FOB: Franco a Bordo

CFR: Costo y Flete

CIF: Costo, Seguro y Flete



INCOTERMS - CATEGORIAS

E

Único término en el cual el vendedor pone las mercancías a disposición del comprador en el local del vendedor

- **EXW: En Fábrica**

F

El vendedor se encarga de entregar la mercancía a un medio de transporte escogido por el comprador

- **FCA: Franco Porteador; FAS: Franco al Costado del Buque; FOB: Franco a Bordo**

C

El vendedor contrata el transporte sin asumir riesgos de pérdida o daño de la mercancía o costos adicionales después de la carga y despacho

- **CPT: Transporte Pagado Hasta; CIP: Transporte y Seguro Pagados Hasta**
- **CFR: Costo y Flete; CIF: Costo, Seguro y Flete**

D

El vendedor soporta todos los gastos y riesgos necesarios para llevar la mercancía al país de destino

- **DAT : Entregada en Terminal; DAP : Entregada en Lugar; DDP : Entregada Derechos Pagados**

GRUPO 1



EXW - EN FÁBRICA (EXWORKS)

Obligaciones del Vendedor

- Poner la mercancía a disposición del comprador en las instalaciones del vendedor o el lugar designado: Taller, fábrica, almacén... etc.
- Este término representa la mínima obligación para el vendedor

Obligaciones del comprador

- Elegir el modo de transporte
- Costo y riesgo del transporte de la mercancía
- Efectuar el despacho de exportación de la mercancía

INCOTERMS

EXW – EN FÁBRICA



Riesgo y Responsabilidad del Comprador
Recoger la mercancía en el local del vendedor
Contratar Transporte y Seguro de la mercancía hasta destino
Efectuar el despacho de Exportación e Importación

FCA – FREE CARRIER

Franco transportista

Obligaciones del Vendedor

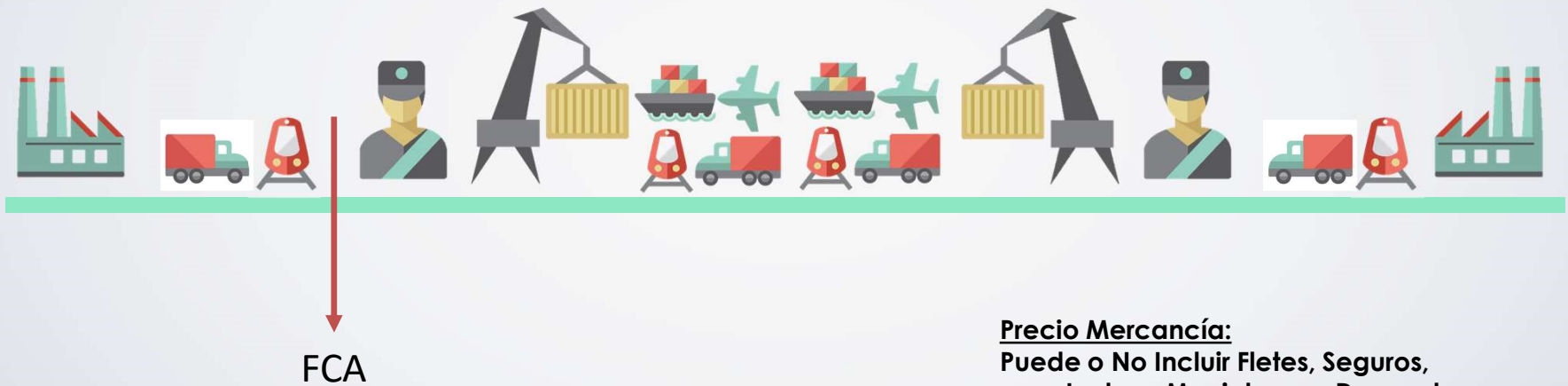
- Entregar la mercancía al transportista designado por el comprador, en el lugar convenido.
- Efectuar el despacho de exportación de la mercancía

Obligaciones del comprador

- Elegir el modo de transporte y transportista
- Soportar gastos y riesgos de la mercancía desde que el transportista se hace cargo de ella, en el lugar convenido

INCOTERMS

FCA – FRANCO PORTEADOR



Precio Mercancía:
Puede o No Incluir Fletes, Seguros,
pero Incluye Maniobras y Despacho
de Export.

CPT – Carriage Paid to

Transporte pagado hasta

Obligaciones del Vendedor

- Contratar y pagar el transporte hasta el lugar convenido
- Efectuar el despacho de exportación de la mercancía
- La obligación se cumple cuando la mercancía queda en poder del porteador.

Obligaciones del comprador

- Soportar los riesgos inherentes a la mercancía desde que el Vendedor la entrega al primer transportista, así como cualquier gasto adicional en tránsito (carga, descarga, daños en tránsito)

INCOTERMS

CPT – TRANSPORTE PAGADO HASTA

Precio Mercancía:
Incluye Fletes hasta punto de destino,
Maniobras de carga en el lugar convenido
y Despacho de Export.



Riesgo del Vendedor

Contratar Transporte hasta punto de destino.
Entregar en el lugar convenido
Efectuar despacho de Export.

CPT

Riesgo y Responsabilidad del Comprador

Contratar seguro hasta punto de destino
Efectuar el despacho de Importación

CIP – Carriage and Insurance Paid to

Transporte y seguro pagado hasta

Obligaciones del Vendedor

- Contratar y pagar el transporte hasta el lugar convenido.
- Efectuar el despacho de exportación de la mercancía.
- Contratar una póliza de seguro de protección de la mercancía en el transporte por un importe mínimo del 110% de su valor.

Obligaciones del comprador

- Soportar los riesgos inherentes a la mercancía desde que el Vendedor la entrega al primer transportista, así como cualquier gasto adicional en tránsito (carga, descarga, daños en tránsito)

INCOTERMS

CIP – TRANSPORTE Y SEGUROS PAGADOS HASTA

Precio Mercancía:

Incluye Fletes y Seguros hasta punto de destino, Maniobras de carga en el lugar convenido y Despacho de Export.



Riesgo del Vendedor

Contratar Transporte y Seguro hasta punto de destino
Entregar en el lugar convenido
Efectuar despacho de Export.

CIP

Riesgo y Responsabilidad del Comprador

Efectuar el despacho de Importación

DAP – Delivered at Place

Entregada en lugar

Obligaciones del Vendedor

- Entregar la mercancía, por su cuenta, a disposición del Comprador, en el lugar de destino convenido en el país del Importador, sin incluir las maniobras de descarga. Se puede entregar en una bodega de aduanas, zona franca, frontera, aeropuerto, puerto o incluso en una zona franca de uso exclusivo.
- Respetar una costumbre comercial de entregar sobre el medio de transporte.
- Efectuar despacho de exportación de la mercancía.

Obligaciones del comprador

- Soportar los riesgos y gastos que ocurran después de recibida la mercancía en el lugar convenido antes del descargue.
- Importación de la mercancía

INCOTERMS

DAP – ENTREGA EN LUGAR

Precio Mercancía:
Incluye Fletes y Seguro
hasta punto de destino,
Despacho de Exportación



Riesgo y Responsabilidad del Vendedor
Contratar Transporte y Seguro hasta punto de destino
Entregar en punto convenido en país de destino, incluyendo el descargue
Efectuar despacho de Exportación

DAP

DAT – Delivered at Terminal

Entregada en terminal

Obligaciones del Vendedor

- Entregar la mercancía, por su cuenta, a disposición del comprador, en el lugar de destino convenido en el país importador, incluyendo maniobras de descarga
- Efectuar despacho de exportación de la mercancía

Obligaciones del comprador

- Soportar los riesgos y gastos que ocurran después de recibida la mercancía en el lugar convenido después del descargue.
- Importación de la mercancía

INCOTERMS

DAT – ENTREGA EN TERMINAL

Precio Mercancía:
Incluye Fletes y Seguro
hasta punto de destino,
Despacho de Exportación



Riesgo y Responsabilidad del Vendedor

Contratar Transporte y Seguro hasta punto de destino
Entregar en punto convenido en país de destino, sin incluir descargue
(bodega, zona franca, puerto, aeropuerto)
Efectuar despacho de Exportación

DAT

DDP – Delivered Duty Paid

Entregada derechos pagados

Obligaciones del Vendedor

- Entregar la mercancía, por su cuenta, a disposición del Comprador, en el lugar de destino convenido en el país del Importador, incluidas las maniobras de descarga
- Efectuar despacho de exportación e importación de la mercancía.
- Representa la máxima obligación para el vendedor

Obligaciones del comprador

- Soportar los riesgos y gastos que ocurran después de recibida la mercancía en el lugar convenido.

INCOTERMS

DDP – ENTREGADA DERECHOS PAGADOS

Precio Mercancía:
Incluye Fletes y Seguro hasta punto de destino, Despacho de Export y Despacho de Import.



Riesgo y Responsabilidad del Vendedor

Contratar Transporte y Seguro hasta punto de destino
Entregar en punto convenido en país de destino.
Efectuar despacho de Export. y Despacho de Import. en país de destino

DDP

GRUPO 2



FAS – FREE ALONGSIDE SHIP

Libre al costado del buque

Obligaciones del Vendedor

- Entregar la mercancía en el lugar designado por el comprador en el puerto convenido, al costado del buque
- Efectuar despacho de exportación

Obligaciones del comprador

- Elegir la empresa naviera y dar el nombre del buque al vendedor
- Pagar flete y seguro del transporte internacional
- Asumir el riesgo de la mercancía desde que el vendedor entrega al costado del buque.

INCOTERMS

FAS – FRANCO AL COSTADO DEL BUQUE

Precio Mercancía:
Incluye Fletes y Seguros
al costado del buque e
Incluye Despacho de
Export.



Riesgo del Vendedor

Entregar mercancía al costado del buque
Efectuar despacho de Export.

FAS

Riesgo y Responsabilidad del Comprador

Subir la mercancía al buque
Contratar Transporte y Seguro hasta destino
Efectuar el despacho de Importación

FOB – FREE ON BOARD

Franco a bordo

Obligaciones del Vendedor

- Entregar la mercancía a bordo del buque elegido por el comprador en el puerto de embarque convenido
- Efectuar despacho de exportación

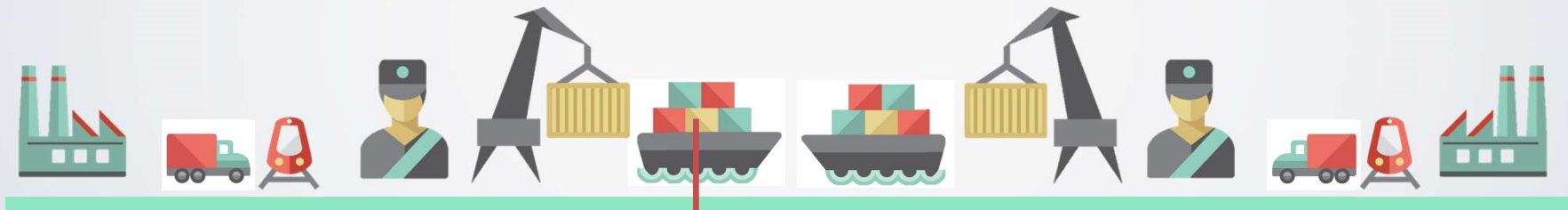
Obligaciones del comprador

- Designar y reservar el buque
- Correr con los gastos y riesgos de la mercancía desde que pasa la borda del buque.
- Asumir el riesgo de la mercancía desde que el vendedor entrega al costado del buque.

INCOTERMS

FOB – FRANCO A BORDO

Precio Mercancía:
Incluye Fletes, Seguros,
Maniobras hasta cruzar
la borda del buque
y Despacho de Export.



Riesgo del Vendedor
Entregar mercancía cruzando
la "borda" del buque
Efectuar despacho de Export.

FOB

**Riesgo y Responsabilidad del
Comprador**
Contratar Transporte y Seguro hasta destino
Efectuar el despacho de Importación

CFR – Cost and Freight

Costo y flete

Obligaciones del Vendedor

- Contratar el buque, asumiendo el costo del flete y la carga hasta el puerto de destino
- Entregar la mercancía cargada en el buque
- Efectuar despacho de exportación

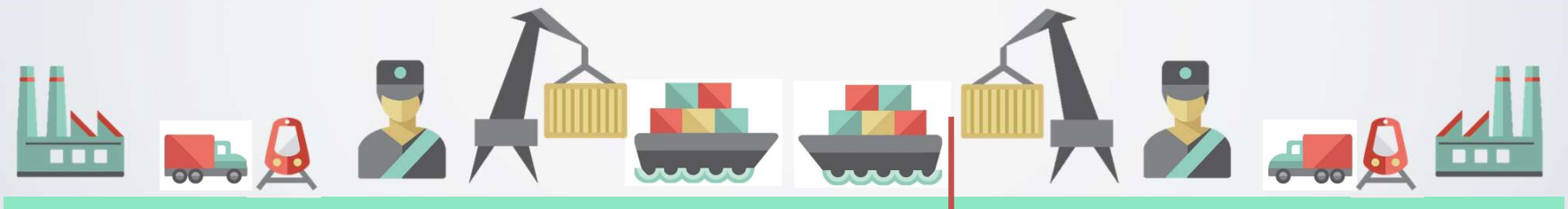
Obligaciones del comprador

- Soportar cualquier gasto adicional y riesgo de pérdida o deterioro de la mercancía.
- Asume riesgo de la mercancía cuando traspasa la borda del buque.
- Efectuar importación

INCOTERMS

CFR – COSTO Y FLETE

Precio Mercancía:
Incluye Fletes hasta puerto de destino,
Maniobras hasta cruzar la borda del buque
y Despacho de Export.



Riesgo del Vendedor
Contratar Transporte hasta puerto de destino
Entregar en la “borda” del buque
Efectuar despacho de Export.

CFR

Riesgo y Responsabilidad del Comprador
Contratar seguro hasta puerto de destino
Efectuar el despacho de Importación

CIF – Cost, Insurance and Freight

Costo, seguro y flete

Obligaciones del Vendedor

- Contratar el buque, siendo por su cuenta el flete y la carga hasta el puerto de destino.
- Efectuar despacho de exportación
- Suscribir una póliza de seguro de protección de la mercancía en el transporte por un importe mínimo del 110% de su valor

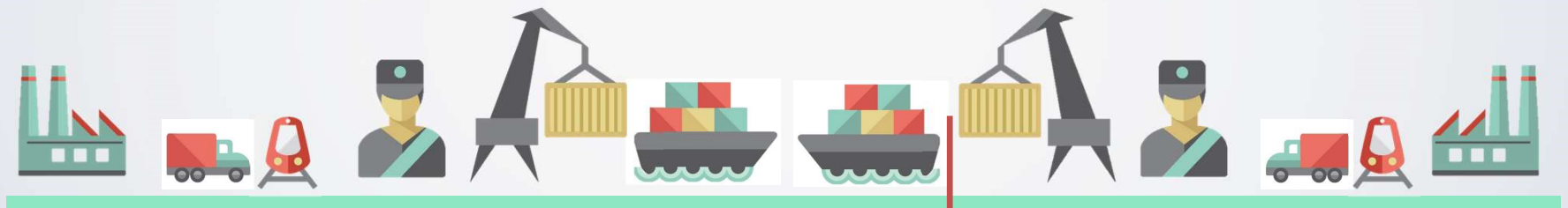
Obligaciones del comprador

- Aunque el Vendedor contrata y paga el seguro, la mercancía viaja a riesgo del Comprador, quien es el beneficiario de la póliza por designación directa o por el carácter transferible de la misma.
- Efectuar despacho de importación.

INCOTERMS

CIF – COSTO SEGURO Y FLETE

Precio Mercancía:
Incluye Fletes y Seguro hasta puerto de destino, Maniobras hasta cruzar la borda del buque y Despacho de Exportación.



Riesgo del Vendedor

Contratar Transporte y Seguro hasta puerto de destino
Entregar en la “borda” del buque
Efectuar despacho de Export.

CIF

Riesgo y Responsabilidad del Comprador

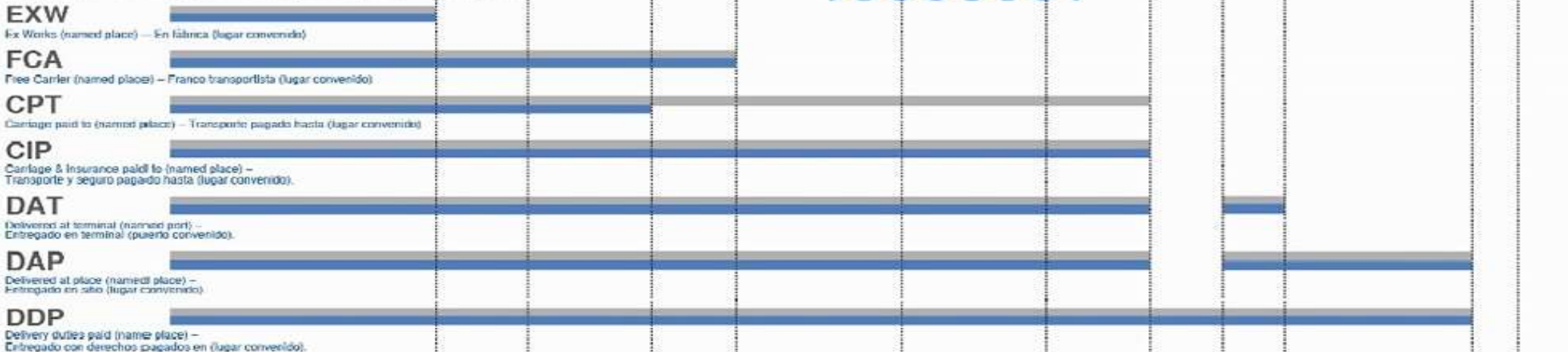
Efectuar despacho de Importación

INCOTERMS 2010

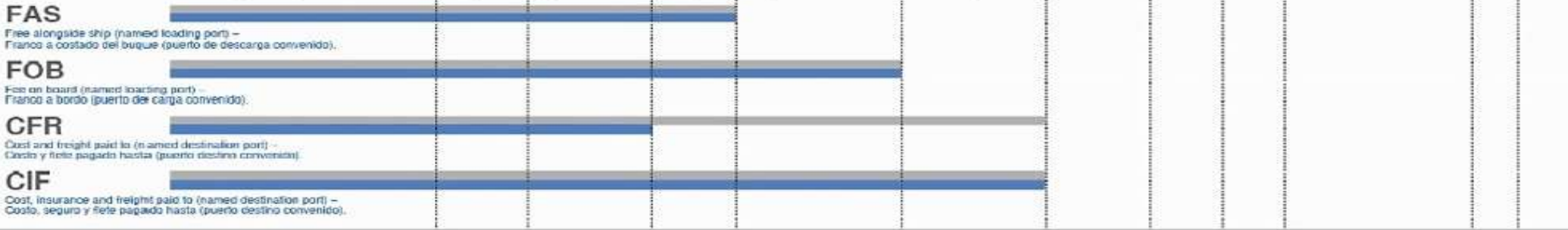
Fuente: <http://globalfreight.com.co/language/en/incoterms-2/>

Costos - Costs
Riesgos - Risks

















































































































































Any mode of transport • Cualquier tipo de transporte



Sea and inland waterways only • Sólo marítimo y naval (Break bulk cargo - Carga NO contenerizada)



INCOTERMS® 2010

												
	Modo de Transporte	Empaque y Embalaje	Cargue	Transporte en país de origen	Aduana de Exportación	Manipulación en origen	Transporte Internacional	Seguro	Manipulación en destino	Aduana de Importación	Transporte en país de destino	Entrega al comprador
EXW C.M												
FCA C.M												
FAS Marítimo												
FOB Marítimo												
CPT C.M												
CIP C.M												
CFR Marítimo												
CIF Marítimo												
DAT C.M												
DAP C.M												
DDP C.M												

C.M. Cualquier Modo

 Vendedor

 Comprador

Fuente: INCOTERMS 2010 Cámara de Comercio Internacional



EL
EXPOR
TADOR

Fuente: ICEX- Logística de Exportación - <https://www.youtube.com/watch?v=2d1dD4ZY0zI>

CHEQUEO

IDENTIFIQUE EL INCOTERM

DAP

- El comprador quiere la carga en Tulcán (Ecuador), sin descargarla...

DAT

- El comprador recibe la mercancía descargada en el punto convenido en... país destino.

FAS

- No quiero correr el riesgo de cargar la mercancía sobre buque, así que me sugieren entregarla al costado...

CIF

- Debo entregar a mi comprador con transporte y seguro pagado hasta... vía marítima.

CHEQUEO – VERDADERO O FALSO

FALSO

- ¿El Incoterm FAS incluye los gastos de cargue al buque en país de origen?

VERDADERO

- ¿Estaría bien una cotización FCA Bogotá?

FALSO

- ¿Puedo comprometerme a entregar una mercancía CIF México D.F.?

VERDADERO

- ¿Incoterm CIP es para uso en cualquier medio de transporte, excepto el marítimo?

CHEQUEO – VERDADERO O FALSO

FALSO

- En el Incoterm FAS, ¿los trámites de exportación corren por cuenta del comprador?

VERDADERO

- ¿El beneficiario de una póliza de seguro de transporte internacional es el comprador en el exterior?

FALSO

- El comprador internacional debe asumir el costo del descargue en sus instalaciones bajo un Incoterm DDP

5. SIMULADOR DE COSTOS LOGÍSTICOS



SIMULADOR DE COSTOS LOGÍSTICOS

¿Qué es?

- El simulador de costos logísticos es una herramienta web que ofrece ProColombia a empresarios. En ella es posible calcular los costos desde que la mercancía sale de fábrica hasta que se hace su entrega.

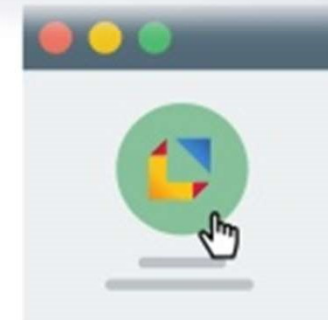
¿Para que sirve?

- Analiza en detalle los costos de distribución física internacional, apoyando la toma de decisiones en el proceso de exportación.

SIMULADOR DE COSTOS LOGÍSTICOS

¿Cómo ingresar?

- 1 Ingrese a la página web:
simuladordecostos.procolombia.co
- 2 A través de los portales:
www.procolombia.co - www.colombiatrader.com.co
www.procolombia.co/ruta-exportadora/



¿Qué puede encontrar en el SCL*?

- 1 Simulación paralela de varios productos.
- 2 Catálogo de productos.
- 3 Crear cuatro alternativas de transporte.
- 4 Generación de factura proforma.
- 5 Análisis de plan de internacionalización.

* Simulador de Costos Logísticos

SIMULADOR DE COSTOS LOGÍSTICOS



Fuente: ProColombia <https://www.youtube.com/watch?v=Kqi8-IOawTg>

6. COTIZACIÓN



COTIZACIÓN

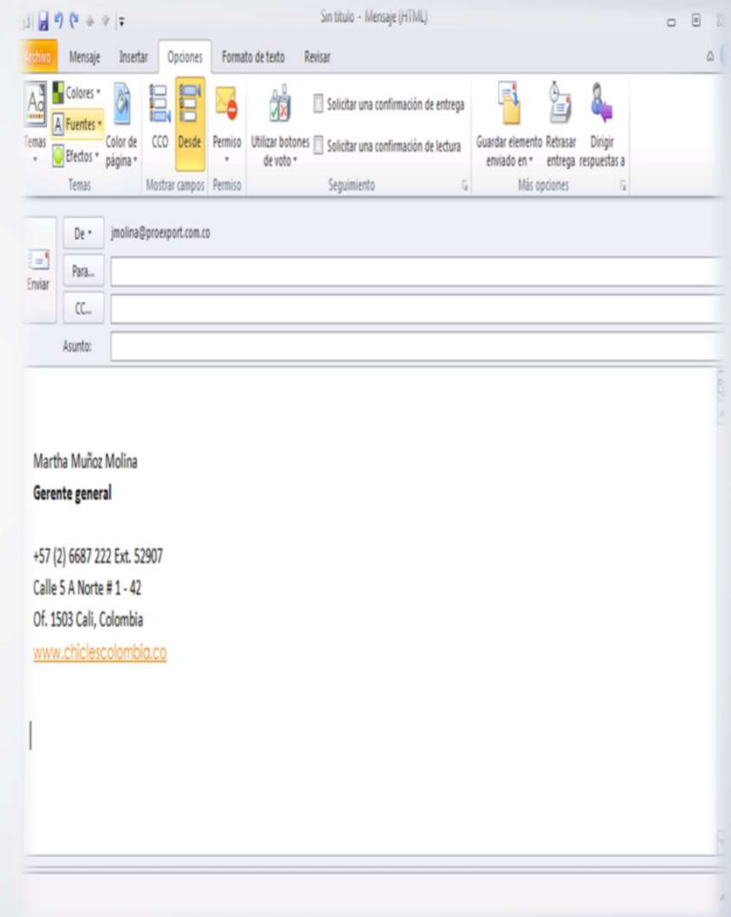
De: gerencia@prendascolombia.co
Fecha: 05 de Marzo de 2016 8:15:51 GMT-5
Para: Angel Figuer <angel@tbiesa.co.uk>
Cc: markus@tbiesa.co.uk
Asunto: Procolombia - Macrorrueda

Buenas Tardes

Apreciado Sr. Figuer,

Agradecemos su interés en nuestro producto y esperamos que esta sea el inicio de una larga relación comercial.

De acuerdo a lo solicitado por usted procedemos a confirmarle nuestra propuesta de cotización :

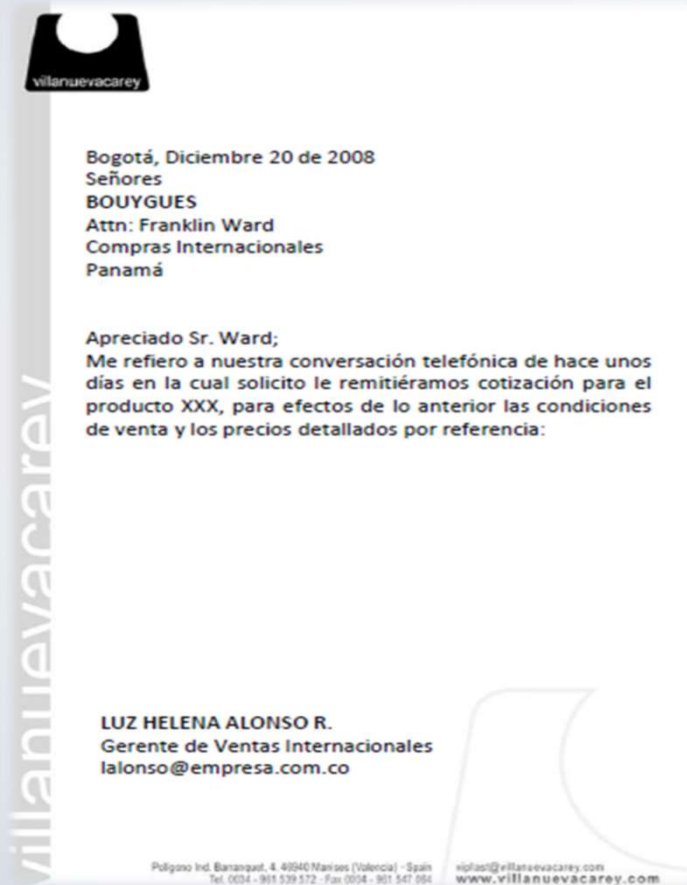


¿CÓMO DEBO PRESENTAR LA OFERTA DE EXPORTACIÓN A MI CLIENTE POTENCIAL?

- ❖ Empresa
- ❖ Producto
- ❖ Términos de negociación
- ❖ Soporte y apoyo de la oferta



COTIZACIÓN



Empresa

- ❖ Razón Social
- ❖ Dirección
- ❖ Teléfonos
- ❖ Fax
- ❖ Contacto
- ❖ Página Web
- ❖ Email
- ❖ Imagen Corporativa

COTIZACIÓN

Producto

- ❖ Nombre
- ❖ Partida Arancelaria
- ❖ Descripción
- ❖ Tamaño/Und
- ❖ Peso/Und
- ❖ Volumen/Und
- ❖ Empaque
- ❖ Etiqueta
- ❖ Marca
- ❖ Embalaje
- ❖ Normas de Calidad
- ❖ Cantidad mensual disponible (por cada Cliente)
- ❖ Tiempo de Entrega

villanuevacarey

Bogotá, Diciembre 20 de 2008
Señores
BOUYGUES
Attn: Franklin Ward
Compras Internacionales
Panamá

Apreciado Sr. Ward;
Me refiero a nuestra conversación telefónica de hace unos días en la cual solicito le remitiéramos cotización para el producto XXX, para efectos de lo anterior las condiciones de venta y los precios detallados por referencia:

Referencia	Descripción	Peso por unidad (Kg)	Peso por estiba (Tons)	Unidad des por estiba	Unid x cont	Precio por unidad (USD) FOB CTG
CD12STD	Lamina 122 x 244 x 127 mm (1/2")	25	2.23	84 o 76	1000	7.53

LUZ HELENA ALONSO R.
Gerente de Ventas Internacionales
lalonso@empresa.com.co

Polígono Ind. Barranquet, 4. 46540 Manises (Valencia) - Spain
Tel. 0034 - 961 535 572 - Fax 0034 - 961 547 054

viplast@villanuevacarey.com
www.villanuevacarey.com

COTIZACIÓN

Términos de Negociación

- ❖ Tiempo (min) de despacho
- ❖ Transporte
- ❖ Precio
- ❖ Incoterm
- ❖ Forma y plazo de pago
- ❖ Descuentos
- ❖ Garantías
- ❖ Servicio Postventa
- ❖ Tiempo de validez de la oferta
- ❖ Documentación
- ❖ Certificación Arancelaria para exención de gravamen

villanuevacarey

Bogotá, Diciembre 20 de 2008
Señores
BOUYGUES
Attn: Frankin Ward
Compras Internacionales
Panamá

Apreciado Sr. Ward;
Me refiero a nuestra conversación telefónica de hace unos días en la cual solicito le remitiéramos cotización para el producto XXX, para efectos de lo anterior las condiciones de venta y los precios detallados por referencia:

Referencia	Descripción	Peso por unidad (Kg)	Peso por estiba (Tons)	Unidad es por estiba	Unid x cont	Precio por unidad (USD) FOB CTG
CD12GTD	Lamina 122 x 244 x 127 mm (1/2")	25	2.23	84 o 76	1000	7.53

Término de venta: FOB Cartagena
Tiempo de entrega: Aprox 20 días a partir de la fecha de recibo de la orden de compra.
Forma de pago: Anticipado vía transferencia Bancaria
Vigencia de la oferta: 30 días
Transporte marítimo con la naviera Hapag Lloyd, se informaran los detalles de embarque tan pronto como se realice la reserva.
Una vez recibida la orden de compra se enviara factura proforma para su aprobación...

Palgino Ind. Barroquet, 4. 46940 Manises (Valencia) - Spain
Tel. 0034 + 961 530 572 - Fax 0034 + 961 547 004
vipaist@villanuevacarey.com
www.villanuevacarey.com

LUZ HELENA ALONSO R.
Gerente de Ventas Internacionales
lalonso@empresa.com.co

COTIZACIÓN

1. Información del Producto

2. Cantidades mínimas de Exportación

Referencia /Marca	Partida Arancelaria	Descripción	Unidad de Venta	Cantidad mínima de despacho	Embalaje	Precio por unidad de venta (USD) DDP MIAMI
7854	62.03.42	PANTALONES LARGOS	Caja por 24 pantalones	4800 unidades	200 Cajas	USD 60
7855	61.09.90	T - SHIRTS (CAMISETAS)	Caja por 40 Camisetas	8000 unidades	200 Cajas	USD 50

5. Cotización

3. Empaque y Embalaje

- Tiempo de entrega: Aprox 20 días a partir de la fecha de recibo de la orden de compra.
- Forma de pago: Anticipo giro directo.
- Tiempo de transito 08 días BUN-MIA / Transporte marítimo con la naviera Mediterranean Shipping Company MSC /Consolidador de carga DHL GLOBAL.

4. Logística

Adjuntamos ficha técnica.

Quedamos atentos a sus comentarios.

COTIZACIÓN

FACTURA PROFORMA / PROFORMA INVOICE

FACTURA N° / INVOICE: 001

FECHA / DATE: 27-dic.-2016

EXPORTADOR / MANUFACTURER:

Empresa / Company Name: PANTS & T-SHIRTS

N.I.T. / N.I.F. / V.A.T. Num.: XXX.XXX.XXXX

Nombre / Name: MARTHA PEREZ

Dirección / Address: Calle 44 No. 52 165

Ciudad / City: Medellín País / Country Colombia

Teléfono / Phone: XXXXXXXXX

DESTINATARIO / CONSIGNEE

Empresa / Company Name: MACYS

N.I.T. / N.I.F. / V.A.T. Num.: XXXXXXXXXX

Nombre / Name: ANGEL SMITH

Dirección / Address: 1801 Collins Ave

Ciudad / City: Miami (Fl) País / Country: Estados Unidos

Teléfono / Phone: XXXXXX

MODO DE TRANSPORTE / MODE OF TRANSPORT	INCOTERM	DIMENSIONES / DIMENSION OF SHIPMENT			PESO BRUTO / TOTAL GROSS WEIGHT	UNIDADES DE CARGA / TOTAL NUMBER OF PACKAGES
Marítimo/Fluvial	DDP	1.00	1.20	1.95	815.00	3.00

POSICIÓN ARANCELARIA / HS CODE	DESCRIPCIÓN / DESCRIPTION	CANTIDAD / QUANTITY	PRECIO UNITARIO USD / UNIT PRICE USD	TOTAL USD / TOTAL USD
6203421000	Pantalones largos / Pants / Pantalones largo	50	65.08	3.254.24
6109909000	T-Shirt y camisetas / T-shirt / T-shirt y camisetas	70	54.24	3.796.61

SUBTOTAL USD	7.050,85
EMPAQUE Y EMBALAJE	144,41
DESCUENTO / DISCOUNT	-0,00
SEGURO / INSURANCE	70,27
TRANSPORTE Y OTROS / SHIPPING AND HANDLING	3.616,28
OTROS / OTHERS	0,00
TOTAL USD	10.881,81

OBSERVACIONES / OTHERS:

COTIZACIÓN

Soporte y apoyo de la oferta

- ❖ Muestrarios
- ❖ Participación en Publicidad
- ❖ Material Promocional
- ❖ Participación en Ferias



THANK YOU

MAAKE
TERMA KASIH
RAIBH MAITH AGAT
MULTUMESC
MERC
MOCHCHAKKERAM
GRAZIE
CHOKRANE
MATUR NUWUN
MATONDO
CHOKRANE
UA TSAUG RAU KOJ
DANK JE
RAIBH MAITH AGAT
SPASIBO
MAAKE
OBRIGADO

JUSPAXAR
OBRIGADO
MATONDO

SALAMAT
KIITOS
MOCHCHAKKERAM

MERC
RAIBH MAITH AGAT
OBRIGADO
MOCHCHAKKERAM

KIA ORA
CHOKRANE
MULTUMESC
SALAMAT
CAM ON BAN
MERC
RAIBH MAITH AGAT
OBRIGADO
MOCHCHAKKERAM

ASANTE
UA TSAUG RAU KOJ
MOCHCHAKKERAM

WELALIN
SPASIBO

ARIGATO
MOCHCHAKKERAM
OBRIGADO

KIITOS
DANKON
NIRRINGRAZZJAK
MOCHCHAKKERAM

VINAKA
MULTUMESC
NIRRINGRAZZJAK
MAIVANA
OBRIGADO
DANK JE